



Uraunio

Contraseña

Aceptar



# MÓDULO **GESTIÓN ONLINE**

“*La evolución del ERP  
basado en tecnología 100% Web,*”

El ERP de Gestión Comercial comparte la capacidad de la gestión más existente con la integración y control del producto más veraz, este módulo junto al CRM y la gestión de proyectos hacen de Workmanagement el resultado completo para la empresa mas exigente.

El módulo de Gestión comercial está dividido a su vez en Compras, Ventas, Tesorería y Almacén. Una de su principal característica es la convivencia entre ambos módulos que derivarían en una exportación a su contabilidad a través de sus diferentes enlaces.

COMPRAS

VENTAS

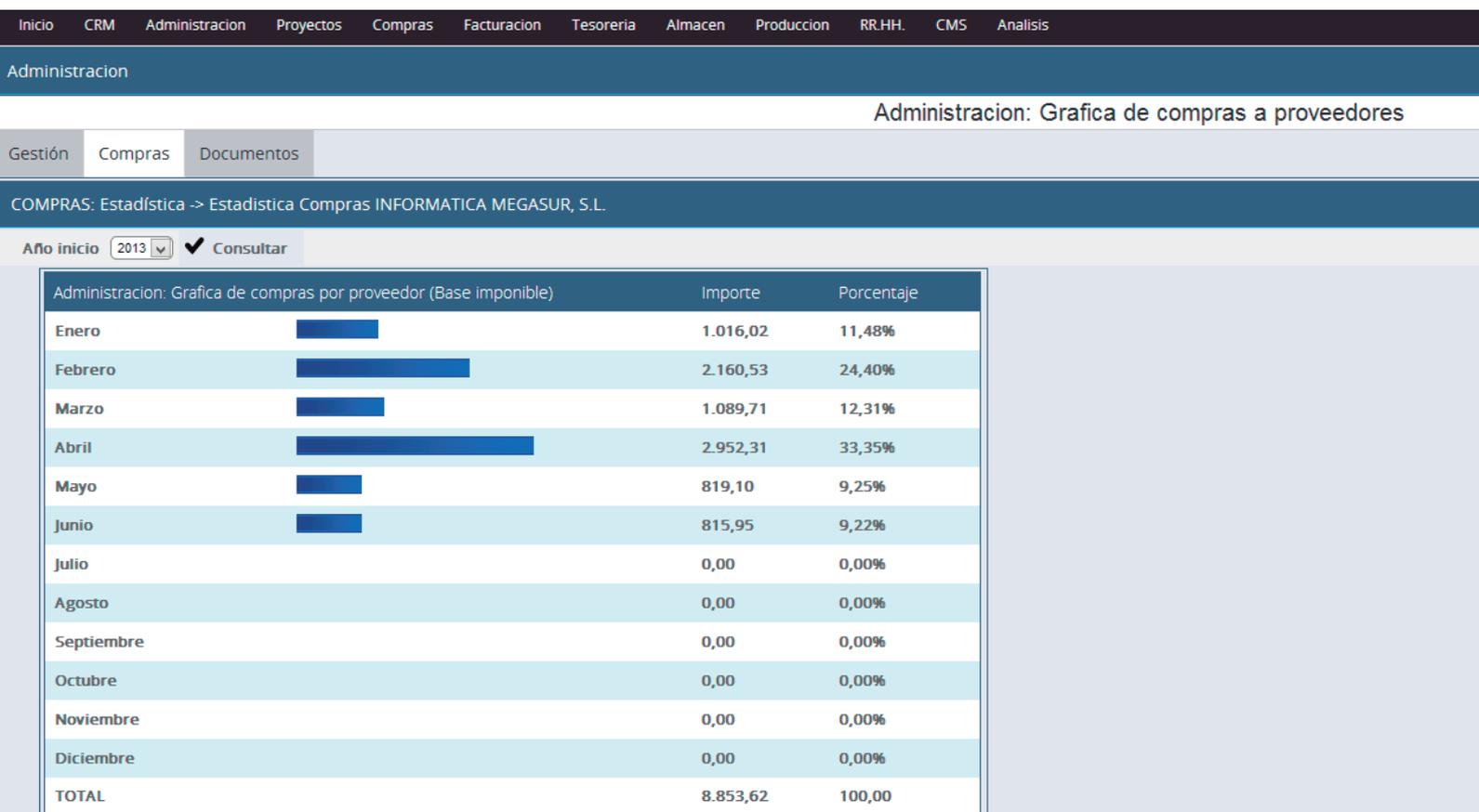
TESORERÍA

ALMACÉN

Si empezamos por la **opción de Compras** nos encontramos con la ficha de proveedores que engloba a igual que la de clientes toda la información fiscal y datos relevantes a nuestro proveedor, tanto aspectos económicos , financieros y de contacto. También existe la pestaña documental en la cual podemos documentar ficheros referentes a nuestro proveedor. Desde la ficha principal de la opción podemos a través de la opción cuenta decirle a workmanagement si se trata de un proveedor o un acreedor.

También podemos llevar través la **opción incidencias**, un seguimiento a través de nuestra pestaña de incidencias de todos los problemas-incidencias relacionadas con nuestras proveedores o acreedores, accediendo a la información relativa de cada problema con el proveedor y su posterior solución, accediendo a las actuaciones de cada incidencias rápidamente.

Desde la misma ventana de la opción Compras, tenemos la opción **Historial Proveedores** la cual nos da toda la información relativa a documentos de ese proveedor, Pedidos, Albaranes o Facturas así como las incidencias que hemos tenido en un periodo con el un gráfico de compras de un año completo, mostrando importes y porcentaje de las mismas.



La **opción Gastos Generales** engloba todos los gastos parametrizables que nuestra empresa pueda tener enmarcándolos en un ámbito de tipos de gasto y teniendo la oportunidad de imputarlos a un proyecto en concreto. Esta opción nos permite conocer todos los gastos que nuestra empresa tiene a nivel interno e externo para poder analizar el resultado de nuestro margen de beneficio o la rentabilidad de un proyecto.

Todos los documentos de Compras y Ventas son introducidos en nuestra **opción de gestión**, tanto pedidos que podríamos asignarlos parcialmente como Albaranes y Facturas que se enlazarían entre si con un seguimiento y trazabilidad que nos permitiría conocer el origen del documento que se origino de nuestra acción comercial con el modulo CRM. Un completo Visor de documentos configurable nos muestra nuestros documentos marcándolos por tipos de documentos en función de como se haya creado. Cada tipo de documento sea de compras o ventas a su vez tiene unos procesos que automatizan partes de rotura y RMA en nuestro almacen, parte de almacen para el posterior envio de la mercancía defectuosa, control de ofertas de proveedor automático, para que nuestros proveedores nos hagan llegar sus ofertas sistemáticamente de un pedido de venta o de un presupuesto y sobre todo la funcionalidad de poder en cada momento convertir un documento en otro a través de la opción de copiar documento, y con la capacidad de que todos los documentos que se generan en la aplicación pueden imputarse a un proyecto para el control tanto de ingresos del mismo como el control de compras del proyecto.



Inicio CRM Administracion Proyectos Compras Facturacion Tesoreria Almacen Produccion RR.HH. CMS Analisis

Facturacion: Internos de venta MORENO VAZQUEZ TECNOLOGIA S.L. Ref. 16 de 76

Visor Imprimir Asignar proyecto

Documento Notas Pie Informacion Vencimientos Contacto Direccion envio Procesos

**INTERNO VENTA** Nº Y1000016

**MORENO VAZQUEZ TECNOLOGIA S.L.**

OLIMPO,1  
14014 CORDOBA  
CORDOBA  
CIF:

Estado: Cobrado

Transportista: Elige una...

Condiciones de pago: RECIBO DOMICLIADO Elige uno...

Vendedor: Selecciona un vendedor

Referencia:

Fecha: 15/10/2010 Serie: Y10

Albaran	Concepto	Referencia	Articulo/Producto	Ud.	Precio	Dcto. %	Importe	% IVA	AI	Acciones
A1001322	VENTILADOR CARCASA 120MMx120MM	COMP	COMPONENTE INFORMATICO	1,00	8,75	0,00	8,75	18,00	I	
A1001322	VENTILADOR CARCASA 80MMx80MM	COMP	COMPONENTE INFORMATICO	2,00	6,75	0,00	13,50	18,00	I	
A1001322		COMP	COMPONENTE INFORMATICO	2,00	43,20	18,00	70,85	18,00	I	
A1001322	ADAPTADOR CORRIENTE PARA VENTILADOR	COMP	COMPONENTE INFORMATICO	2,00	3,45	0,00	6,90	18,00	I	
A1001322	HARDWAT	COMP	SERVICIO TECNICO HARDWARE	3,00	39,00	100,00	0,00	18,00	I	
A1001322	CAJA CPU (sin costo)	COMP	COMPONENTE INFORMATICO	1,00	0,00	0,00	0,00	18,00	I	

Cada documento es controlado con la **opción de Tesorería**, esta opción nos da la previsión tanto de cobros como de pagos de todos los documentos introducidos en nuestra aplicación incluidos los gastos. Con la opción de libro mayor veremos rápidamente en formato contable los cobros y facturas originadas por el cliente, picando sobre ellos nos llevará a ese documento o a el cobro del mismo. Existe la posibilidad de incluir un cobro de un importe pudiendo saldar en función a la fecha e importe las facturas pendientes automáticamente.

Todos las remesas y cuadernos tantos CSB19, 34, 58 se generan desde la aplicación, controlando la fecha de la creación y envío de la misma así como el posterior cobro y devolución de la remesa o parte de ella, teniendo un potente control de impagados y seguimiento de estos.

**La opción de Artículos** nos permite no solo dar de alta la ficha de artículos con sus tarifas asignadas clasificándolas por familias y subfamilias sino que tenemos la posibilidad de implementarle características adicionales e información añadida como álbum de fotos que posteriormente podemos publicarlas en nuestra web o control de idiomas con el que podamos traducir nuestra descripción. Además el seguimiento del stock nos permite conocer nuestro almacén tanto en unidades como en importes. Además en la pestaña de historial nos aparecerá la información referente al consumo por cliente mostrándonos toda los documentos en los que este dicho artículo, unidades y precio.

En esta misma opción tenemos la opción **creación de kit** que nos agrupa artículos para la posterior venta por producto de este kit agrupado, teniendo la oportunidad de cambiar unidades o importes al crear el kit de producto.

Además podemos controlar varios almacenes con la opción **traspaso de almacén**, la cual nos permite administrar el tráfico de artículos entre nuestros almacenes creando un documento de traspaso entre los diferentes almacenes creados en nuestra ampliación.

De igual manera la **opción recuento de almacén** nos da la posibilidad de realizar la comprobación de stock de los diferentes almacenes, contando las existencias reales de estos y creando a su vez un documento automático de merma con las diferencias encontradas en el recuento.

La opción de **control de R.M.A** gestiona la mercancía defectuosa que llega a nuestro almacén, organizando el trabajo que deriva esa merma en un nuevo envío a nuestro cliente, parte de rotura para el control del artículo en el almacén de nuestro proveedor y saber de esta forma toda la trazabilidad que podemos generar de un RMA de producto.

A la vez con la opción **control de logística** controlamos el envío con nuestra agencia de transportes, pudiendo en cada momento conocer el estado del paquete y con la posibilidad de informar a nuestros cliente de no solo la recogida del mismo sino el día y hora de esa recogida.

